Magda Dellai

Project Manager

Contatti

Indirizzo:

Telefono:

Email:

LinkedIn:

https://www.linkedin.com/in/magdadellai

Nazionalità:

Luogo e data di nascita:

Competenze

- ESPERIENZA INTERNAZIONALE NEL SETTORE DEGLI APPALTI PUBBLICI, INDUSTRIA DEI TRASPORTI FERROVIARI, INGEGNERIA DI MANUTENZIONE E INDUSTRIA MECCANICA.
- PROJECT MANAGEMENT
- PIANIFICAZIONE STRATEGICA
- ANALISI TENDENZE DI MERCATO
- ACCOUNTING & SALES
- MIGLIORAMENTO DEI PROCESSI
- TEAM LEADERSHIP & TRAINING

Skills personali

Autonoma nelle decisioni, dotata di dinamismo ed entusiasmo oltre che di grande equilibrio nelle relazioni. Ottima capacità di relazione e comunicazione a tutti i livelli di interlocutori, razionale e proattiva nella ricerca di soluzioni.

Riepilogo professionale

Specialista intraprendente e concreta con oltre 20 anni di esperienza nella ideazione e gestione di progetti di sviluppo commerciale internazionale assicurando il perseguimento dei risultati pianificati mediante azioni organizzative e politiche commerciali. Capacità di integrare le competenze economico-commerciali con le conoscenze tecniche maturate in ambienti dell'industria meccanica, dell'industria ferroviaria e della manutenzione dei materiali rotabili. Comprensione del contesto tecnico e giuridico-normativo delle gare di appalto internazionali nel settore dell'industria dei trasporti pubblici.

Incarichi pubblici

PRESIDENTE del Consiglio di Amministrazione di VI. ABILITÀ s.r.l., Società di gestione di reti viarie e infrastrutture della Provincia di Vicenza.

Esperienze professionali

PROJECT MANAGER: coordinamento del progetto di apertura di una sede di Società estera in Italia

HYMSON Italia srl • Shanghai/Italia, in corso

Settore: Produzione industriale, macchine utensili taglio laser

RESPONSABILE BUSINESS DEVELOPMENT & TENDER MANAGER

INNDES S.R.L. <u>www.inndes.com</u> - Tezze sul Brenta, Italy • 2015 - 2018

Settore: Industria Ferroviaria /Ingegneria della Manutenzione

Sviluppo e consolidamento del brand aziendale, ricerca di opportunità di sviluppo commerciale nell'ambito di progetti dell'industria ferroviaria e della manutenzione particolarmente verso i Paesi del Golfo, Nord Africa ed Estremo Oriente. Supervisione delle attività finalizzate alla partecipazione a gare di appalto internazionali. Coordinamento delle attività di business intelligence su concorrenza, trend di mercato, innovazioni nel settore. Rappresentata l'azienda e condotte efficaci presentazioni nell'ambito di manifestazioni e seminari specialistici internazionali. Creazione di relazioni di valore con C-Level.

PROJECT MANAGER: responsabile del progetto di internazionalizzazione INNDES S.R.L. www.inndes.com - Tezze sul Brenta, Italy • 2013 - 2015

Settore: Industria Ferroviaria /Ingegneria della Manutenzione Definizione, pianificazione, gestione e monitoraggio del progetto di internazionalizzazione della Società verso i Paesi del Golfo, Arabia Saudita, Nord-Africa ed Estremo Oriente con l'utilizzo degli strumenti propri del Project Management.

Elaborazione e definizione degli obiettivi (profitto, fatturato ed obiettivi specifici di budget) e responsabile del raggiungimento e dell'ottimizzazione dei risultati tecnici, economici e finanziari richiesti dal progetto nel pieno rispetto della policy aziendale.

Lingue

Italiano: lingua madre Inglese C2 Francese C1 Tedesco C1 Arabo standard B2

Altri incarichi

- Consigliere di Amministrazione di Fondazione Teatro Civico, Schio, ww.teatrocivicoschio.net.
- Consigliere Direttivo dell'Associazione artistica Schio Teatro 80, www.schioteatro80.it.

Formazione professionale

Eduforma s.r.l. Padova, maggio-luglio 2018: Focus Vietnam, Progetto Regione Veneto e Camera Commercio vietnamita per l'internazionalizzazione.

Averroè Associazione di intermediazione culturale, 2015 / in corso: Lingua araba standard

Deloitte Consulting, Roma 2012: Board Academy: Formazione alle responsabilità dei membri dei Consigli di amministrazione in società pubbliche e controllate.

Università Degli Studi di PadovaFormazione specialistica in gestione dei

processi di internazionalizzazione: Diritto commerciale, Economia aziendale, Fiscalità, Mercati internazionali.

CONSULENTE

INDIA-TAIWAN-ITALIA • 2012

Settore: Industria metalmeccanica e macchine utensili Consulenza tecnico-commerciale l'importazione e la distribuzione di macchine utensili e materiali di consumo.

SALES MANAGER

STHEMMA SRL, Italia - www-sthemma.it • 2000-2011

Settore: Industria metalmeccanica e macchine utensili

Gestione del rapporto commerciale tra il produttore e i canali di distribuzione nell'ambito dei mercati internazionali assegnati. Implementato il sistema di gestione dei clienti per favorire partnership durature, assicurando l'incremento della redditività aziendale. Rafforzamento dei processi operativi attraverso la costante responsabilizzazione dello staff e la formazione sulle strategie di vendita. Condotte analisi di mercato approfondite sui canali di vendita per consentire la penetrazione e la crescita dell'azienda nel mercato ad un livello superiore, con l'utilizzo delle principali leve di marketing e conformemente alle linee guida dell'azienda.

Precedente esperienza come **SUPERVISORE LOGISTICA IMPORT-EXPORT** in cui ha sviluppato competenze in ambito logistico-amministrativo.

Educazione

Università degli Studi di Padova – <u>in corso</u> Frequenza corsi della Facoltà di Ingegneria Industriale gestionale

Istituto Italiano di Project Management ISIPM – Roma Certificazione BASIC Project Manager

Fondazione Centro Produttività Veneto, Vicenza Master in Business Administration per Imprenditori

Università Degli Studi Di Padova, Padova Laurea in Lingue e Letterature straniere moderne.

Autorizzo la Società VI. abilità SRL alla pubblicazione del curriculum vitae ai sensi del d.lgs. n. 33/2013 Art. 14, c. 1, lett. b) "Obblighi di pubblicazione concernenti i titolari di incarichi politici, di amministrazione, di direzione o di governo e i titolari di incarichi dirigenziali".

Vicenza, 2 settembre 2019 Magda Dellai